



## 千億交友產業：Eatgether 如何把解決寂寞變成賺錢生意？

✧ 演講日期：113/4/25(四) 18:30-20:30

✧ 演講地點：國際會議廳第二演講室

✧ 演講者：吳崙睿(建築 100)

本學期的跨領域產業沙龍 X 斜槓職涯分享講座很榮幸邀請到建築系 100 級吳崙睿學長，由生涯發展與就業輔導組陳孟莉組長擔任引言人，並代表學校致贈紀念品感謝學長。



「歡迎學長與我們共度 2 小時之愉快時光。吳崙睿學長是 Eatgether (聚餐交友 APP) 創辦人兼執行長。念建築系一年級必修就被當，他知道自己註定延畢，但不影響他繼續玩社團和課外活動，他從「玩」挖掘自己的興趣，玩進創業這條路。創業這條路是艱辛的，而學長也不是第一次就成功，總共創業了三次！

學長如何在失敗後帶領團隊重新站起來？又從創業的成功與失敗中獲得什麼經驗？Eatgether 這麼成功，學長的下一步計畫是什麼？相信大家都很好奇。

今晚歡迎學長，同學們可藉由學長的創業分享，了解如何尋找自己方向、創造自身的獨特性，能從迷茫的學涯過程，找到自己的定位。

最後，祝大家學習愉快，有一個美好夜晚。」

講者先稍微說明一下自己的職涯歷程，畢業後沒有在任何公司上過班，從大學開始就創了一家公司，一路創業到現在，雖然不是大部分人會走的職涯道路，也不一定能複製，但相信一定會給在座的大家一點啟發。

### 如何解決孤獨？

講者在講座一開始就先問大家有沒有用過交友軟體，有用過交友軟體並不是一件難以啟齒的事情，現在大家的生活已經壟罩在交友軟體之下。

闡述「人際關係是人類一輩子都需要的剛性需求」。講者創造產品可以分為兩個階段，在學生時期，基本上和電商、餐飲有關，之後就一腳踏入社交領域，最主要是因為當初在學生時期做餐飲行銷時，發現其實想要帶客人進入餐廳不是那麼容易，要有打折、要花時間拍短影音，因此就想有什麼方式可以簡單的讓大家約好一起去消費，那既然不想用打折，那就需要一些附加價值，所以就打算從社交著手，一腳踏入了「寂寞經濟」這塊產業中，核心價值就在「解決孤獨」這件事。

講者以軟體銀行創辦人孫正義先生 2010 年為公司制定新 30 年願景前，在社群軟體上詢問所有員工「什麼是你認為人生上最痛苦的事情？」結果一天內有 2,500 則回應。孫正義先生歸納大家的答案，發現占比最高的是「親近的

人過世」，再來就是「孤獨」。指出人類大部份的煩惱、受挫都來自於人際關係，若沒有人際關係，煩惱就大概少了90%。所以處理人的問題，是一個很有價值的服務。

### 創業家為了讓你找到另一半做的努力

從以前最早期大家要認識新朋友，就以寫信交筆友為主，即從一個郵政信箱中隨意挑一個，即開始書信交流，但效率較低落，所以經由多個創業家利用科技創造了許多工具。講者說自己經歷從沒有網路到有網路的年代，創業家解放了大家相互溝通的限制。

首先是手機，大家利用手機互傳簡訊，因為傳簡訊需要費用，大家必須精打細算字數。

再來，通訊軟體---當賈伯斯拿出了第一隻智慧型手機，從此有了通訊軟體、文字比通話更方便的時代。

之後，祖克柏發明了facebook，社群平台興盛的年代開始，大家一開始是對於社群軟體很疑惑的，為什麼需要把自己的隱私放在網路上供人觀看，但是創業家就是改變了我們行為和認知，大家現在都可以隨意在網路上展現自己，就怕大家看不到自己。

最後，交友軟體使現今交友聯繫變得較方便，且不斷有更新穎的社交模式被開發，讓大家快速交到朋友或是另一半，可以快速配對聊天，但也有一些副作用，像是會預設立場，對方的目的是什麼？對方約出去會想對我做什麼？變成更難約出門見面，加上利用平台的詐騙越來越多，讓人更難相信平台上互動的真實性。

### 你還要單身多久？

單身是指：還未進入一段穩定的關係。不只台灣，其實全世界的人有大多數都是單身狀態，影響包括晚婚、不婚、離婚率的升高，其實可以發現經濟發展越快速、越成熟的經濟體，人是越來越晚婚，台灣平均結婚年齡增加一歲，男性33歲，女性31歲。單身率是越來越高的，為什麼呢？因為社會的進步，每個人對於自我能力的認知和解放，還有在這個社會上可以做什麼事的自由程度，每個人更自由平等、更愛自己，不需要、適不適合進入一段穩定的關係能夠自己做主，變得沒有一定要結婚生子的壓力。

根據統計，在有結婚的人中，生育率其實是一樣的，但會造成現在少子化的現象，最主要的原因其實是母數變少，也就是結婚的人變少，造成生育率下降。至於現在人結婚者變少也有很

大原因是大家沒有對象，所以解決大家沒有對象的問題，是一個很有商業價值的事情。



### Eatgether 相信，人類的快樂與幸福都來自於相聚

現在人們習慣用數位工具去接觸潛在對象或拓展社交關係，因此講者就決定打造一家東南亞最大的全維度社交服務平台，希望在任何不管公開的還是私密的社交目的，都可以提供不同的社交服務方案。講者公司核心理念是認為我們不是在做社交平台，不是想打造下一個社群軟體，畢竟現在社交平台太多了，一個人需要經營多個社群軟體是很累的，所以講者他們的目的是把人跟人之間真正的關係連結起來，要專注在生活上真正有意義的人際關係上，而不是僅僅是在累積追蹤者(followers)，這是現在社群工具和交友服務還欠缺的東西。

### Eatgether，全台最大聚會社交平台

講者指出根據統計，人生中有兩個最重要的階段會讓自己的人際網絡大跌，第一個是「畢業」，因為畢業後可能只有兩點一線不是上班就是回家；第二個是「結婚」，回歸家庭。於是，交友軟體就有它的市場，「讓任何社交能力的人都能輕易與新朋友一起出門」。

講者所創建的軟體，看起來是活動服務平台，但其本質上是交友軟體，是第一個透過社交活動去媒合人際關係的平台。透過有趣的活動，有興趣的人報名參加，以此能去大大方方的認識人，簡單說就是把單純的線上聊天視訊，變成實體的活動舉辦，從而快速聚集有相同興趣的人一起活動交流。

而此種交友模式會讓女生的戒心較低，因為目的性比較沒那麼重，平台上有各式各樣不同的活動可以參加，例如餐廳聚餐、唱歌派對、運動健身、旅行出遊、遊戲卡牌、讀書學習、投資交流等等，很多活動想找伴一起，那就可以上平台去選擇，平台上的活動都有人幫忙訂位、組織，你只要報名出席就好。

Eatgether 將線上社交約見面的時間從 30 天縮短至 30 分鐘，一個人想參加活動就可以報名，報名後經由主辦方審核通過就可以參加，而見面完活動結束後，可以留下對對方真實的評價。

### 私人高端社交服務(EG Private)

講者又為自己的事業，打造第二個業務，即是打造高端社交，由於社交也是大眾八卦的來源，故有許多人不想隱私被其他人知道，便退出了軟體，於是講者創建了專為 1% 的菁英男女服務的業務，透過菁英推薦制高階會員申請審核門檻，以此先篩選掉不合適的大半人選；安全隱私的紳士招待淑女聚會社區，一個完全高度隱私的封閉式社群，在此社群中資訊保密不外流；富豪般的專屬社交管家全程服務，可以透過管家幫你邀約你條件中並願意的對象，此項服務讓交友可以很優雅，讓一些高成就、在社交上考量較多的一群人可以放心交友。

### 面對逆境、我們持續進化

其實在證明陌生人敢跟陌生人出來見面上，講者團隊花了三年去證明，從在餐飲遇挫折到大膽轉型成交友軟體產業，講者團隊遇到很多挫折但也慢慢有所成就，到目前仍舊持續尋找交友尚未滿足的部分，持續精進自己的軟體發展。

當有一個新的目的、新的想像的時候，才有新的機會，所以大家如果想做一些事情的時候，可以好好思考這些事情如何能得到別人的幫助來一起完成。講者建議其實堅持在一個不對的事情上太久的正確解法是：換一個題目，所以講者才能在轉型的過程中得到更大的機會。

### 2009 年開始創業的歷程

講者回述自己在大一上被當，大一下課業被擋修後開始積極向外尋求活動，例如去參加創業獎金競賽，還與夥伴們一起拿到和泰汽車 50 萬元的獎金，並進入該公司實習，也鼓勵在座的學弟妹也多多參加課外活動，不要封閉自己，不用把自己的專業鎖死在自己的科系裡面，參加不同的活動有機會為自己打開不同的視野，例如像現在來聽演講，多參加活動可以獲得更多經驗，尤其成大資源豐富有許多系所，大家可以多多跨系所接觸。



講者的創業之路一開始是與店家簽約合作，發行販賣了第一張卡片「食我卡」，用這張卡到商家消費能擁有優惠，但因為繼續念書，也沒有時間繼續經營；之後架設了團購網站，讓消費者使用半價團購餐廳美食，不過因為成效不佳，最後倒閉。再來又接續食我卡，找同學開發了 APP：一卡通行全台餐廳優惠，但吸引力有限，市場一下子就飽和了。於是，才到了今日的交友軟體結合飲食聚餐，故學長強調，創業並不是一開始就會成功，也不是最初就能創造出符合市場需求的产品，而是需要經過一連串的嘗試。

講者的展望是希望能將事業擴展到海外，可惜 2 年前在擴展時就遇到了新冠疫情，不得不停下腳步，團隊也差點撐不下去，幸好也是苦撐來到了今天。

講者也分享了一段有趣的經歷，有一次被邀請到一家私廚料理試菜，在安排的位置落座後，主廚特地出來打招呼並向講者介紹長桌隔壁的夫妻就是透過您的軟體認識彼此。講者說當下自己非常感動，並認為當你發現你做的事是對於這個社會有幫助、有意義和有價值，並收到正向回饋時，這些替別人創造出來的附加價值都是在定義自己讓自己、遇到徬徨困難時不會質疑自己的存在，也是在激勵自己繼續走下去的能量。

### Q&A

Q1：因為現在詐騙事件非常多，請問學長怎麼避免交友軟體的相關詐騙？

A1：詐騙不會消失，有人的地方就有詐騙，尤其現在的詐騙已經進展到集團化，是有中控在監督每一個人詐騙的進程，並適時調整詐騙內容，是非常恐怖難防的。而且交友軟體詐騙其實比電話或簡訊詐騙更難防，再加上被交友詐騙的人會因為太丟臉而不敢說，所以要學會自行去辨識。不管是男

生還是女生，都不要因為圖片或短暫的聊天對話就無條件相信對方，對方其實也不會馬上借錢，都是先聊天、視訊幾個月後等你的戒心放下後，才慢慢開口以投資需要、買房需要等等原因借錢。講者也建議大家，最重要的是交友前請先了解自己的狀況能力，一切能遇到的對象都端看自己的實力能力在哪裡，不要幻想有超出符合自己實力能力太多的人會去主動接近你，一旦有這種情形，一律都先當詐騙。



Q2: 請問交友軟體的產業門檻高嗎？而現在 AI 當道，此產業也能運用 AI 嗎？

A2: 純粹做交友軟體是沒有門檻的，市面上各個交友軟體都在做一樣的事情，就看在行銷上可以吃到多少群眾，所以用不同的玩法切入一個不同市場，製造出差異性，加上功能上的創新，把先行者的優勢先建立起來，再以此數據去擴大資本優勢。現在 AI 發展迅速，所以任何服務都會有一個 AI 助理在旁邊，在社交上當我們有任何問題的時候，會有需要一個助理時就會是 AI 的機會，例如有幫助回答的鍵盤幫助對話進行，或約會行程的安排幫助等等。

今天的演講除了了解到學長如何利用在學校的時間獲得跨域的經驗，還有知道學長開創這個社交產業的過程，也分享他是如何在這個行業中看到前景，並在最後的詐騙宣導中也勉勵大家，期許大家都能做對社會有意義、有貢獻和有價值的人。

## 113 學年度第 1 學期學生宿舍新生進住 活動花絮

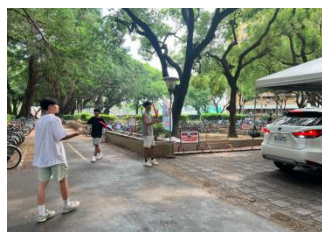
113 年 8 月 30 日、9 月 1 日辦理 113 學年度學生宿舍新生進住，共計 44 名志工投入服務，配合住服組人員、駐警隊人員執行交通指引、進住手續等任務。宿委會也於光復及勝利宿舍駐

點服務，提供各項宿舍資訊給新生及家長。

此 2 日進住服務期間共計 2,426 名新生完成進住，總入住率為 81.5%。



光復大門口交通引導實況



光復二舍交通引導實況



光復三舍交通引導實況



勝利八九舍人員管制實況



幹部引導新生辦理入住手續



幹部引導新生辦理入住手續



宿委會駐點服務