

職業生涯教練計畫 課程花絮

開幕式典禮

職業生涯教練計畫
Career Coaching Program



日期：110/1/9(六)13:30-17:30

地點：國際會議廳第一演講室

成功大學職業生涯教練計畫在度過疫情嚴峻考驗後，今年邁入第十一屆。1月9日國際會議廳第一演講室進行開幕式典禮，今年參與學員人數多達 295 位，與會企業教練與來賓 50 位，企業家數/人數規模更為歷年之最。開幕式中，賴副校長親臨會場頒發感謝座予多年持續參與之企業及教練，感謝教練們多年對成大及同學的支持；也提及隨時做好準備以及隨手記錄筆記的重要性；對於學員們日後在和教練討論與獲得寶貴知識等情況，都能夠從容以對。隨後，莊副學務長也頒發第十一屆教練聘書予教練，表達學校對計畫及企業教練們的重視，賴副校長勉勵參與計畫學員們應積極學習和把握機會多向教練們詢問，和教練們請益。本屆活動在傳統精彩的學生團隊開場舞下拉開序幕，各組學員小隊呼用更多元的方式展現出歡迎企業及教練之精神，讓第十一屆開幕式典禮更顯別開生面；也讓與會嘉賓和現場學員們對整體活動更有參與感。職業生涯教練計畫，邀請在業界具有多年職場歷練主管走入校園擔任教練，悉心傳授職涯經歷和在工作及生活成功的秘訣。教練們也在歷年活動中透過各式課程活動方式來努力減少同學與業界的落差，也有不少參與計畫之學員在經過培訓之後，順利進入職場並成為一位優秀的從業人員。從開幕式影片中，也可以看見許多參加過計畫學員的影片

分享，都再次印證：同學們只要用心積極參與，定然都能有所獲得。教練來自業界各個領域，本身都具有優秀的學經歷及專業知識，而學員們也都來自不同科系，所以可以用更開放的心態來參與計畫。教練們也勉勵學員，凡事帶著熱情投入有興趣的事情，許多事情需要同學去嘗試才會知道，也歡迎學員們踴躍跨組參與課程，一起互助交流，學習成長。也有教練提醒學員們不要一味地將教練的成功路徑複製與貼上，要活出自己的色彩才能擁有真正的成功，開幕式典禮及分組討論順利完成後，代表著第十一屆職業生涯教練計畫課程活動正式開跑囉！學員們~加油!!!



職業生涯教練計畫 課程花絮

產業脈動分析



職業生涯教練計畫
Career Coaching Program

日期：110/1/10(日)15:00-17:00 中信金控及銀行業務簡介

講者：中國信託商銀梁慶全協理

地點：學生活動中心第五會議室

慶全教練畢業於成功大學企管所，從第一次見面給我們非常熱情並對工作抱有熱誠的印象，教練的座右銘及態度是：「對事熱誠，待人以誠。」在教練與我們分享他平時與客戶相處的日常，以及在與組員第一次的早餐開幕式後，要趕場去和客戶見面，在上班族寶貴的週休二日時間，教練還是貢獻他的時間來學校和與客戶聚會，但是梁慶全教練的臉上看不到絲毫的疲累及繁忙，他告訴組員們這就是銀行法金工作的日常，教練這令人敬佩的工作熱誠及生活精神，是小組在第一堂課中得到最寶貴的收穫。

課程首先介紹銀行「企業金融」的工作，一般我們所知的有融資業務、信託服務、應收帳款-有價證券、現金管理、避險業務-避險、選擇權，實際企金會面對到的工作包括客戶內部衝突解決、富二代介紹諮詢、私密稅務問題、優良人力介紹、各類疑難雜症諮詢等。主要核心就是銷售

體系，讓客戶信任你。教練提到，做業務體系的人個性都比較樂觀，這份工作也是「正面能量補充站」

最後介紹 ACM Program，對於初入社會的新鮮人來說，ACM Program 是快速連接法金市場、洞悉客戶的開端。進入 ACM Program 前六個月為培育期，結訓後負責法人金融客戶營運及財務分析，徵信報告撰寫；協助進行法金 RM 客戶拓展及關係維護。ACM 職涯未來的發展是 ARM 在到 RM，從 ARM 到 RM 大約至少需要五年的經歷，及行內證照、RM 評鑑。在第一堂課程後，組員們對中國信託及銀行和法金業務有了初步的認識，相信這些課程內容讓組員們對於金融職涯有了更近一步的了解，下一次慶全教練會再針對銀行授信機會與專業行銷技巧做更多的介紹。

(取自中國信託小組課程花絮)

